



LIEBLER INSTITUT

*Die Experten für
die Food-Industrie*

Geschäftsführung Filialbetrieb (m/w/d) **für den Bereich Fleisch-/Wurstwaren & Convenience**

Referenznummer: 2984; Standort: Großraum Chemnitz (Sachsen)

Wir suchen Sie!

Für unseren Mandanten suchen wir eine **engagierte Führungspersönlichkeit als Geschäftsführer (m/w/d) im Filialvertrieb**. In dieser Schlüsselposition sind **Sie verantwortlich für die strategische und operative Leitung unseres Filialnetzwerks**. Sie entwickeln und implementieren innovative Vertriebsstrategien, um Umsatz und Kundenzufriedenheit nachhaltig zu steigern. Dabei steuern und motivieren Sie unsere Verkaufsleiter-, Regionalleiter- und Filialteams, um höchste Service- und Qualitätsstandards zu gewährleisten. Durch die Analyse von Verkaufskennzahlen und Markttrends leiten Sie gezielte Maßnahmen ab und arbeiten eng mit Einkauf, Marketing sowie anderen Fachbereichen zusammen, um den Filialbetrieb kontinuierlich zu optimieren.

Wenn Sie eine strategische Denkweise besitzen, Führungserfahrung im Vertrieb mitbringen und Freude daran haben, innovative Vertriebswege zu entwickeln, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!

Unser Mandant, Ihr zukünftiges Unternehmen

Unser Mandant ist ein erfolgreiches und dynamisches Familienunternehmen, gehört zu den größten Filialisten und ist Lieferant für den Groß- und Lebensmitteleinzelhandel in Mitteldeutschland im Bereich Fleisch- und Wurstwaren sowie Convenience-Food.

Ihr Einsatzort:

Wir suchen Sie zum nächstmöglichen Zeitpunkt für den **Großraum Chemnitz (Sachsen)**.

Das bieten wir Ihnen:

- Eine verantwortungsvolle Aufgabe, viele Gestaltungsmöglichkeiten und exzellente Entwicklungsperspektiven in einem dynamisch wachsenden Unternehmen
- Flache Hierarchien und ein wertschätzungsgeprägtes Arbeitsumfeld mit kurzen Entscheidungswegen
- Attraktive Vertragsbedingungen und Weiterentwicklungsmöglichkeiten

Ihr zukünftiger Aufgabenbereich:

- Strategische und operative Leitung des Filialvertriebs
- Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien zur Steigerung von Umsatz und Kundenzufriedenheit
- Steuerung und Motivation des Verkaufsleiter-, Regionalleiter- und Filialteams
- Sicherstellung hoher Service- und Qualitätsstandards
- Analyse von Verkaufskennzahlen und Markttrends, Ableitung entsprechender Maßnahmen
- Koordination mit Einkauf, Marketing und anderen Fachbereichen zur Optimierung des Filialbetriebs

Das bringen Sie mit:

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Lebensmitteltechnologie, Lebensmitteltechnik, Betriebswirtschaftslehre oder eine vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Führungserfahrung im Filialvertrieb, idealerweise im Lebensmittel- oder Fleischerthekenbereich
- Nachweisliche Erfahrung in der Führung und Entwicklung von Teams
- Ausgeprägtes Verkaufstalent, Kundenorientierung und Verhandlungsgeschick
- Strategisches Denkvermögen sowie Hands-on-Mentalität
- Teamfähigkeit, Durchsetzungsvermögen und Kommunikationsstärke
- Kenntnisse im Bereich Qualitätsmanagement und Lebensmittelrecht sind von Vorteil
- Regionaler Bezug zu Sachsen oder das Umland des Unternehmens

Wer sind wir?

Wir sind anerkannte Spezialisten in der Personalberatung und Personalvermittlung für die Lebensmittelindustrie/den Lebensmittelhandel und schaffen seit über 30 Jahren Lösungen in der Personalbeschaffung.

Sind Sie interessiert? Dann nehmen Sie Kontakt zu uns auf:

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung! Bei Fragen können Sie sich gerne im Vorfeld vertraulich mit dem Team des **LIEBLER INSTITUT** in Verbindung setzen. Oder Sie senden direkt Ihre Bewerbungsunterlagen einschließlich Ihrer Gehaltsvorstellung und Kündigungsfrist **per E-Mail oder [XING](#)** unter Angabe der **Referenz 2984** an:

Ihre Ansprechpartnerin

Frau Karin Kellmann, Geschäftsführerin des LIEBLER Institut Marl

Kontakt

LIEBLER INSTITUT GmbH

Dieselstraße 9

45770 Marl

02365 207 140

info@liebler.de

www.liebler.de

<https://www.xing.com/pages/lieblerinstitutgmbh>